



Betreuungswelt GmbH

# BETREUUNGSWELT PARTNER

**Erfolg mit Herz**



Selbstständig mit dem Lizenzsystem der Betreuungswelt.



# **SELBSTSTÄNDIG. MIT SYSTEM. MIT SINN.**

Wer sich für Betreuungswelt entscheidet,  
entscheidet sich für mehr als ein Lizenzmodell.

Für eine Aufgabe, die Familien entlastet. Für ein  
Netzwerk, das Rückhalt gibt. Und für die Freiheit,  
eine eigene Agentur mit Herz aufzubauen.

**Herzlich willkommen bei Betreuungswelt.**

# DEIN WEG MIT BETREUUNGSWELT

Ein Überblick über unser Modell, unsere Werte und  
Deine Möglichkeiten als Lizenzpartner:in.

**03** Häusliche Betreuung ist heute wichtiger denn je

**04** Warum es Betreuungswelt gibt

**05** Wofür wir stehen

**07** Das Lizenzpartner-Modell

**08** Deine Rolle als Lizenzpartner:in

**11** Portraits bestehender Lizenzpartner:innen

**17** Deine wirtschaftliche Perspektive

**19** Kontaktinformationen

# HÄUSLICHE BETREUUNG IST HEUTE WICHTIGER DENN JE



Unsere Gesellschaft wird älter. Gleichzeitig wünschen sich viele Menschen, so lange wie möglich im vertrauten Zuhause zu bleiben. Auch dann, wenn sie im Alltag mehr Unterstützung brauchen.

Für Angehörige ist das oft eine große Herausforderung. Sie möchten helfen, Verantwortung übernehmen und die beste Lösung finden. Gleichzeitig stoßen sie schnell an Grenzen. Zeitlich, räumlich oder emotional.

Genau deshalb gewinnt häusliche Betreuung weiter an Bedeutung. Die sog. 24-Stunden-Betreuung bietet vielen Familien eine persönliche Alternative zum Pflegeheim. Sie schafft Entlastung in einer Lebensphase, die oft von Unsicherheit, Zeitdruck und vielen offenen Fragen geprägt ist.

Ein Markt mit Zukunft bedeutet deshalb mehr als wirtschaftliches Potenzial. Es geht um einen Bedarf, der weiter wächst. Und um Menschen, die Familien Orientierung geben, Vertrauen schaffen und passende Betreuungslösungen ermöglichen.

Für Lizenzpartner:innen entsteht daraus eine sinnvolle unternehmerische Chance. Sie bauen ihre eigene Agentur auf, regional verankert, flexibel geführt und mit der Möglichkeit, auch überregional zu arbeiten. Gleichzeitig übernehmen sie eine Aufgabe, die für viele Familien einen echten Unterschied macht.

# WARUM ES BETREUUNGSWELT GIBT

---

Betreuungswelt ist aus einer echten Erfahrung entstanden. Aus der Frage, die viele Familien irgendwann beschäftigt: Wie kann ein geliebter Mensch gut betreut werden, ohne das vertraute Zuhause verlassen zu müssen?

Aus dieser Frage wurde eine Aufgabe. Und aus dieser Aufgabe ein Unternehmen, das tausende Familien über ein Jahrzehnt begleitet hat.

Heute steht Betreuungswelt für häusliche Betreuung mit Herz, persönliche Beratung und ein starkes Netzwerk. Wir vermitteln Betreuung, Entlastung und Orientierung in einer Lebensphase, die viel Vertrauen braucht.

Seit Ende 2024 gehört Betreuungswelt zur Humanocare Gruppe. Damit sind wir Teil eines erfahrenen, global aufgestellten Care-Netzwerks, das Pflege, Betreuung, Rehabilitation und Fachkräftevermittlung- und schulung verbindet.

Für unsere Lizenzpartner:innen bedeutet das: Sie starten Ihre Selbstständigkeit mit einer etablierten Marke. Sie bauen auf gewachsene Erfahrung und ein starkes Netzwerk im Hintergrund. Gleichzeitig gestalten sie ihr eigenes regionales Geschäft mit Persönlichkeit, Eigeninitiative und unternehmerischer Freiheit.

Denn gute Betreuung braucht mehr als Organisation. Sie braucht Menschen, die zuhören, Verantwortung übernehmen und persönliche Lösungen für Familien schaffen.

Genau daraus ist unser Lizenzsystem gewachsen. Ein Netzwerk aus selbstständigen Partnerinnen und Partnern, die vor Ort und darüber hinaus für Familien da sind. Mit eigener unternehmerischer Verantwortung. Und mit einer Zentrale im Hintergrund, die unterstützt, strukturiert und verbindet.

# WOFÜR WIR STEHEN

Unsere Mission, unsere Vision und die Werte, die unser Netzwerk verbinden.

---



## Mission

Wir möchten Familien entlasten und Menschen ermöglichen, auch bei Unterstützungsbedarf im vertrauten Zuhause zu bleiben. Dafür verbinden wir persönliche Beratung, ein starkes Netzwerk und verlässliche Strukturen.



## Vision

Wir wollen Betreuungswelt als eines der führenden Netzwerke für häusliche Betreuung in Deutschland weiterentwickeln. Gemeinsam mit erfolgreichen Lizenzpartner:innen, die regional Verantwortung übernehmen, Familien persönlich begleiten und mit ihrer Selbstständigkeit langfristig wachsen.

## Unsere Werte zeigen, wie wir arbeiten.

Mit Familien. Mit Betreuungskräften. Mit unseren Lizenzpartner:innen.

Miteinander im System.

### Menschlichkeit

Hinter jeder Anfrage steht eine Familie mit echten Sorgen, Fragen und Erwartungen. Deshalb hören wir zu, nehmen uns Zeit und begegnen Menschen mit Respekt.

### Verlässlichkeit

Familien brauchen Orientierung. Unsere Lizenzpartner:innen schaffen Vertrauen durch klare Kommunikation, verbindliche Begleitung und persönliche Erreichbarkeit.

### Partnerschaft

Betreuungswelt funktioniert im Miteinander. Zentrale, Lizenzpartner:innen und Partneragenturen arbeiten gemeinsam daran, gute Betreuungslösungen möglich zu machen.

### Verantwortung

Wir bewegen uns in einem sensiblen Markt. Deshalb handeln wir bewusst, transparent und mit dem Anspruch, Familien ehrlich und gut zu begleiten.

### Unternehmerische Freiheit

Unsere Lizenzpartner:innen bauen ihre eigene Agentur auf. Mit Persönlichkeit, Eigeninitiative und Entscheidungsfreude. Gleichzeitig mit einem starken System im Hintergrund.



# DAS LIZENZPARTNER-MODELL

---

**Deine eigene Agentur.  
Dein eigener Weg.  
Mit Betreuungswelt an Deiner Seite.**

Mit Betreuungswelt machst Du Dich selbstständig und baust Deine eigene Agentur zur Vermittlung häuslicher Betreuung auf. Du gestaltest Deinen Alltag eigenverantwortlich, führst Kundengespräche auf Deine Weise und entwickelst Deine Agentur Schritt für Schritt nach Deinen Stärken.

Du nutzt eine etablierte Marke, klare Prozesse und ein System, das sich seit Jahren im Markt bewährt. Betreuungswelt gibt Dir den Rahmen. Du füllst ihn mit Persönlichkeit, Engagement und unternehmerischem Gespür.

Der Kern des Modells ist eine klare Arbeitsteilung. Du konzentrierst Dich auf Vertrieb, Beratung und Kundenbeziehungen. Die Betreuungswelt-Zentrale übernimmt viele Aufgaben im Hintergrund, die für eine professionelle Vermittlung entscheidend sind.

Dazu gehören der Austausch mit unseren Entsendeagenturen in Europa, die Weiterentwicklung von Prozessen und Angeboten sowie der Blick auf rechtliche und marktbezogene Entwicklungen. Auch Markenaufbau, Online-Sichtbarkeit, Leadgenerierung, Website-Strukturen und vertriebliche Grundlagen werden zentral unterstützt.

So kannst Du Dich auf Deinen wichtigsten Bereich konzentrieren: Menschen erreichen, Gespräche führen, Vertrauen aufbauen und Deine Agentur aktiv entwickeln.

Du arbeitest flexibel von dort, wo Du produktiv bist. Aus dem Homeoffice, unterwegs, im Gespräch mit Familien oder in Deiner eigenen Struktur. Wichtig ist nicht, wo Dein Schreibtisch steht. Wichtig ist, dass Du Verantwortung übernimmst und Deine Chancen nutzt.

Betreuungswelt verbindet für Dich unternehmerische Freiheit mit einem System, das Dir den Einstieg erleichtert und Wachstum möglich macht.



## Deine Rolle als Lizenzpartner:in

Als Lizenzpartner:in von Betreuungswelt bist Du dort gefragt, wo Familien Unterstützung suchen und viele Fragen haben. Viele Angehörige stehen plötzlich vor einer neuen Situation. Sie merken, dass Hilfe gebraucht wird, wissen aber noch nicht, welche Lösung passt.

Genau hier beginnt Deine Rolle.

Du nimmst die Situation der Familie auf, hörst aufmerksam zu und stellst die richtigen Fragen. Wie lebt die betreuungsbedürftige Person? Welche Unterstützung wird im Alltag benötigt? Welche Erwartungen gibt es in der Familie? Was ist dringend, was ist planbar, was muss erklärt werden?

Dabei bist Du nicht Pflegekraft. Deine Aufgabe ist Beratung und Vermittlung. Du erklärst die Möglichkeiten der sog. 24-Stunden-Betreuung, ordnest Abläufe ein und hilfst Angehörigen, eine gute Entscheidung zu treffen.



Im Gespräch geht es nicht nur um Fakten. Es geht um Vertrauen. Familien möchten wissen, dass sie verstanden werden. Sie brauchen jemanden, der erreichbar ist, klar kommuniziert und den Prozess Schritt für Schritt begleitet.

Auch nach dem Start der Betreuung bleibst Du Ansprechpartner:in. Du hältst Kontakt, nimmst Rückmeldungen auf und stärkst die Beziehung zur Familie. Denn gute Vermittlung endet nicht mit dem Vertragsabschluss. Sie wächst durch Verlässlichkeit.

**Du verkaufst keine Betreuungskraft.**

**Du vermittelst Vertrauen, Orientierung und eine Lösung, die Familien entlastet.**

## Selbstständig, aber nie allein

Selbstständigkeit bedeutet Freiheit. Bei Betreuungswelt bedeutet sie auch Rückhalt.

Du arbeitest eigenverantwortlich, hast aber ein erfahrenes System im Rücken. Die Betreuungswelt-Zentrale unterstützt Dich mit klaren Prozessen, persönlicher Begleitung und Erfahrung aus über einem Jahrzehnt häuslicher Betreuung.

Unser Vertriebsinnendienst hilft bei organisatorischen Fragen, Abstimmungen mit Partneragenturen und Abläufen rund um die Vermittlung. Über die Betreuungswelt Academy erhältst Du Wissen, Schulungen und Materialien, die Dir Sicherheit für Deinen Alltag geben.

Auch der Austausch im Netzwerk ist ein wichtiger Teil von Betreuungswelt. Bei unseren Partnermeetings kommen Lizenzpartner:innen regelmäßig zusammen. Für neue Impulse, Best Practices, aktuelle Entwicklungen und echte Erfahrungen aus der Praxis.

So entsteht ein Umfeld, in dem Du Deinen eigenen Weg gehst - mit Menschen, Strukturen und Wissen an Deiner Seite.

### Partner Growth & Success

#### Eine Abteilung für Deinen Erfolg

Bei Betreuungswelt gibt es ein Team, das sich gezielt um die Entwicklung unserer Lizenzpartner:innen kümmert: **Partner Growth & Success (PGS)**.

Das PGS begleitet Dich bereits vor Deinem Start, führt Dich durch das Onboarding und unterstützt Dich dabei, Deine Agentur Schritt für Schritt aufzubauen. In den ersten sechs Monaten geht es darum, Sicherheit zu gewinnen, Routinen zu entwickeln und die Grundlage für Dein Wachstum zu schaffen.

Auch danach bleibt das PGS-Team an Deiner Seite. Mit persönlichen Gesprächen, Training, Coaching, Planung und gemeinsamem Blick auf Deine Entwicklung.

Kurz gesagt:

Das PGS ist dafür da, dass Du nicht nur startest, sondern erfolgreich wachst.

## Das bekommst Du mit Betreuungswelt

---

### **Ein bewährtes Lizenzkonzept**

Ein erprobtes Modell in einem Markt mit langfristigem Bedarf.

### **Vertriebsinnendienst an Deiner Seite**

Unterstützung bei Abläufen, Abstimmungen und organisatorischen Fragen.

### **Onlinebasiertes All-in-One-System**

Damit Du flexibel arbeiten kannst, dort, wo es zu Deinem Alltag passt.

### **Personalisiertes Starterpaket**

Mit Visitenkarten, Briefpapier, Unterlagenmappen, Flyern und eigener Internetpräsenz für Deinen Start.

### **Einarbeitung & Coaching**

Intensive Begleitung durch erfahrene Vertriebsmitarbeiter:innen.

### **Schnittstelle zu Entsendeunternehmen**

Die Betreuungswelt-Zentrale koordiniert die Zusammenarbeit mit unseren Partneragenturen.

### **Zugriff auf Betreuungskräfte-Pool**

Über unser Netzwerk erhältst Du Zugang zu Betreuungslösungen unserer Partneragenturen.

### **Seminare, Workshops & Communitytreffen**

Wissen, Austausch und Impulse für Deine Weiterentwicklung.

### **Best Practices aus dem Netzwerk von anderen Lizenzpartner:innen**

Du profitierst von Erfahrungen anderer Lizenzpartner:innen.

Du bekommst kein leeres Versprechen, sondern ein System, das Dich vom ersten Tag an unterstützt.

# „ICH SETZE AUF NACHHALTIGE KUNDENBEZIEHUNGEN.“

**Erik Möller**

Lizenzpartner in Bielefeld und Gütersloh seit 2021

Erik Möller kommt aus der empirischen Sozialforschung. Rund 20 Jahre war er in einem großen Marktforschungsinstitut tätig, zuletzt als Abteilungsleiter. Zahlen, Daten und Fakten gehörten zu seinem Alltag. Besonders wichtig war ihm jedoch immer der direkte Kontakt zu Menschen.

Als für ihn eine berufliche Neuorientierung anstand, suchte er nach einer Tätigkeit mit Zukunft und echter Nähe zum Kunden. Betreuungswelt überzeugte ihn, weil hier mehrere Themen zusammenkommen: demografischer Wandel, moderne Kommunikation und ein wachsender Bedarf an häuslicher Betreuung.

2021 startete Erik Möller als Lizenzpartner. Von Beginn an baute er seinen Kundenstamm Schritt für Schritt auf. Unterstützt durch zentral gewonnene Interessentenkontakte, eigene regionale Kontakte und die Begleitung durch die Betreuungswelt-Zentrale.

Für ihn ist klar: Der Erfolg entsteht nicht nur im ersten Gespräch. Entscheidend ist die Beziehung danach. Auch nach der Vermittlung bleibt er Ansprechpartner für Familien, nimmt Fragen auf und begleitet den weiteren Verlauf.

**„So schaffen wir Zufriedenheit und nachhaltige Kundenbeziehungen.“**

Was Erik an seiner Arbeit schätzt, ist die Verbindung aus Sinn, Flexibilität und unternehmerischem Wachstum. Heute entwickelt er seine Agentur weiter, baut sein Team aus und setzt auf einen stabil wachsenden Kundenstamm.

**„Ich empfinde die Tätigkeit als sehr sinnstiftend.“**



## **Vorher**

Empirische Sozial-/  
Marktforschung

## **Heute**

Wachsende Agentur mit  
Teamaufbau

## **Kern seiner Story**

Nachhaltige  
Kundenbeziehungen und  
professionelles Wachstum

# „ICH WOLLTE SELBSTSTÄNDIG SEIN - ABER NICHT GANZ ALLEIN.“

**Julia Eberl**

Lizenzpartnerin aus München seit 2018



## **Vorher**

Medien- und Werbefilm-Bereich

## **Heute**

Eigene Betreuungswelt-Agentur mit gewachsenem Kundenstamm

## **Kern ihrer Story**

Quereinstieg, Flexibilität und Sinn

Nach rund 20 Jahren im Medien- und Werbefilm-Bereich suchte Julia Eberl nach einer neuen beruflichen Perspektive. Ihr Ziel war klar: selbstständig arbeiten, ein eigenes Unternehmen aufbauen und gleichzeitig auf ein bewährtes Konzept setzen.

Bei Betreuungswelt fand sie genau diese Verbindung. Eine Tätigkeit, die gebraucht wird. Ein System, das unterstützt. Und eine Aufgabe, bei der sie ihre Persönlichkeit einbringen kann.

Heute begleitet Julia Familien, die eine Betreuungslösung für ihre Angehörigen suchen. Sie hört zu, erklärt Möglichkeiten und bleibt auch nach dem Start der Betreuung persönliche Ansprechpartnerin.

Besonders wichtig ist ihr der menschliche Teil der Arbeit. Viele Angehörige befinden sich in einer belastenden Situation. Dann zählen Empathie, Geduld und eine positive Haltung.

Mit der Zeit kamen immer mehr Empfehlungen hinzu. Positive Rückmeldungen gehören für Julia heute zum Alltag.

**„Hin und wieder bekomme ich sogar Blumen geschenkt.“**

Was sie an Betreuungswelt besonders schätzt, ist die Kombination aus Freiheit und Rückhalt. Sie kann ihre Agentur selbst gestalten und wird gleichzeitig durch Zentrale, Coaching, Innendienst und Partnernetzwerk begleitet.

**„Auf das, was ich jetzt tue, kann ich wirklich stolz sein.“**



# „ICH WOLLTE NOCHMAL DURCHSTARTEN.“

**Michael Günther**

Lizenzpartner im Siegerland seit 2020

Michael Günther bringt viel unternehmerische Erfahrung mit. Nach dem BWL-Studium war er viele Jahre Geschäftsführer und Gesellschafter in einem familiengeführten Autohaus. Zeitweise mit rund 100 Beschäftigten an mehreren Standorten.

Nach dem Verkauf des Unternehmens und einer Phase in Anstellung merkte er: Das war nicht mehr sein Weg. Er wollte nochmal etwas Eigenes aufbauen. Mit mehr Freiheit, mehr Sinn und einer Aufgabe, hinter der er wirklich steht.

Über persönliche Kontakte kam er auf das Thema Betreuung im Alter. Betreuungswelt überzeugte ihn durch das Konzept, die klare Arbeitsteilung und das Netzwerk im Hintergrund.

2020 startete er mitten in der Corona-Zeit als Lizenzpartner. Zunächst aus dem Homeoffice, später mit einem eigenen Ladenlokal in seiner Region. Für Michael war das der richtige Weg, um vor Ort sichtbar zu sein. Gleichzeitig zeigt seine Geschichte: Die Agentur kann so aufgebaut werden, wie sie zur eigenen Persönlichkeit und zum eigenen Markt passt.

Heute verbindet er persönliche Beratung, Hausbesuche, regionale Netzwerkarbeit und die Begleitung bestehender Kunden. Unterstützt wird er durch die Zentrale, bewährte Strukturen und den Austausch mit anderen Partner:innen.

**„Die Struktur greift.“**

Besonders wichtig ist ihm der Sinn der Aufgabe. Menschen dabei zu unterstützen, im Alter gut leben und wohnen zu können, ist für ihn mehr als ein Geschäftsmodell.

**„Der Vogel im Käfig weiß nicht, dass er fliegen kann.“**



## **Vorher**

Geschäftsführer und Gesellschafter Autohaus

## **Heute**

Eigene Agentur mit Ladenlokal und Assistenz

## **Kern seiner Story**

Freiheit, Neustart und unternehmerische Erfahrung

# „WIR HABEN EIN VERLÄSSLICHES SYSTEM IM RÜCKEN.“

## Bianca Klausfelder und Dieter Meier

Lizenzpartner im Landkreis Fürth seit 2019



### Vorher

Fitnessbranche, Vertrieb und eigene Studios

### Heute

Haupt-Standbein mit Wachstumsperspektive

### Kern ihrer Story

Flexibilität, Sicherheit und unternehmerischer Ausbau

Bianca Klausfelder und Dieter Meier waren schon vor Betreuungswelt unternehmerisch tätig. Gemeinsam betrieben sie zwei Fitnessstudios und sammelten viel Erfahrung in Vertrieb, Kundenkontakt und eigenverantwortlichem Arbeiten.

2019 entschieden sie sich, mit Betreuungswelt ein zusätzliches Standbein aufzubauen. Überzeugt hat sie die klare Struktur des Modells: selbstständig arbeiten, Kund:innen gewinnen, Familien begleiten und gleichzeitig ein starkes System im Hintergrund haben.

Gerade als Quereinsteiger:innen schätzen sie die Unterstützung durch die Zentrale. Wenn Fragen auftauchen, können sie sich auf schnelle Klärung verlassen. Auch geprüfte Verträge, rechtliche Orientierung und professionelles Werbematerial geben ihnen Sicherheit im Alltag.

Ihre Kund:innen gewinnen sie über zentral vermittelte Interessentenkontakte und durch eigene Aktivitäten. Sie pflegen regionale Netzwerke, sprechen mit Empfehlungsgebern und nutzen Online-Kanäle, um sichtbar zu sein.

Was sie an Betreuungswelt besonders schätzen, ist die Flexibilität. Viele Gespräche laufen

telefonisch oder digital. Dadurch können sie ihren Arbeitstag frei gestalten und von dort arbeiten, wo es gerade passt.

**„Da fast alles telefonisch läuft, können wir von überall her arbeiten.“**

Gleichzeitig verfolgen sie klare Ziele. Aus dem zweiten Standbein wurde langfristig die Haupttätigkeit.



# „ICH ENTSCHEIDE SELBST, WIE SCHNELL ICH WACHSEN WILL.“

**Julia Szillat**

Lizenzpartnerin in Singen seit 2020

Julia Szillat arbeitete 17 Jahre lang in der Pflege. Zuletzt als Grenzpendlerin in der Schweiz. Nach der Geburt ihres dritten Kindes war für sie klar: Der Schichtdienst passte nicht mehr zu ihrem Familienleben.

Sie suchte nach einer beruflichen Alternative, die Sinn macht und gleichzeitig mehr Flexibilität ermöglicht. Bei Betreuungswelt fand sie ein Modell, das zu ihrer Situation passte: selbstständig arbeiten, Familien begleiten und den eigenen Alltag freier gestalten.

Im November 2020 startete sie als Lizenzpartnerin. Nach einer intensiven Schulung begann sie mit dem Aufbau ihrer Agentur. Besonders wichtig war ihr die Unterstützung durch die Zentrale und der Austausch mit anderen Partner:innen.

In ihrem Alltag spielt der telefonische Kontakt mit Interessent:innen und Kund:innen eine zentrale Rolle. Sie hört zu, nimmt Situationen auf und begleitet Familien auch nach der Vermittlung weiter.

Ihre Erfahrung aus der Pflege hilft ihr. Eine Voraussetzung ist sie aber nicht. Entscheidend sind aus ihrer Sicht Einfühlungsvermögen, eine strukturierte Arbeitsweise, positives Denken und Ehrgeiz.

Heute wächst Julia Szillat bewusst in ihrem eigenen Tempo. Die Zeit mit ihrer Familie ist ihr wichtig. Gleichzeitig baut sie ihren Kundenstamm Schritt für Schritt aus.

**„Toll ist, dass ich selbst entscheiden kann, wie schnell ich mit Betreuungswelt wachsen will.“**



## **Vorher**

17 Jahre in der Pflege

## **Heute**

Flexible Selbstständigkeit  
im eigenen Tempo

## **Kern ihrer Story**

Familie, Flexibilität und  
gesundes Wachstum

# „ICH HABE MICH FÜR DAS RICHTIGE SYSTEM ENTSCIEDEN.“

**Norbert Stolz**

Lizenzpartner im Rheinland seit 2020



## **Vorher**

Geschäftsführer, Gründer und Unternehmensberater

## **Heute**

Familienunternehmer mit Team

## **Kern seiner Story**

Wachstum, Sichtbarkeit und persönliche Motivation

Norbert Stolz bringt viele Jahre unternehmerische Erfahrung mit. Nach Stationen als Geschäftsführer, Gründer mehrerer Tierbedarfsmärkte und Unternehmensberater entschied er sich für einen neuen Weg.

Seine Motivation war persönlich. Nach einer belastenden Erfahrung im eigenen Umfeld suchte er nach einer Alternative zur stationären Versorgung. Er wollte dazu beitragen, dass Menschen auch bei Unterstützungsbedarf würdevoll im eigenen Zuhause leben können.

Bei Betreuungswelt überzeugten ihn die klare Arbeitsteilung, die persönliche Betreuung durch die Zentrale und die erprobten Abläufe. Besonders wichtig war ihm, dass die Arbeit nicht mit der Vermittlung endet.

**„Wir vermitteln nicht nur, sondern kümmern uns auch weiter um die Kunden.“**

Norbert Stolz setzte von Anfang an auf Fleiß, Sichtbarkeit und persönliche Beratung. Er führt Gespräche mit Interessent:innen, baut Kontakte zu Multiplikatoren auf und macht seine Agentur vor Ort präsent.

Aus seiner Selbstständigkeit ist inzwischen ein Familienunternehmen entstanden. Seine Frau, seine Tochter und sein Schwiegersohn unterstützen ihn im Unternehmen. So kann der Standort weiter wachsen und bestehende Kund:innen persönlich begleitet werden.

Für Norbert Stolz zählt nicht nur der wirtschaftliche Erfolg. Besonders wertvoll sind für ihn die positiven Rückmeldungen der Familien und die Abwechslung im Alltag.

**„Die Arbeit macht Spaß und ist sehr abwechslungsreich.“**

# DEINE WIRTSCHAFTLICHE PERSPEKTIVE

## Ein Modell, das auf langfristige Kundenbeziehungen setzt.

Mit Betreuungswelt baust Du keine kurzfristige Vermittlungstätigkeit auf. Du entwickelst eine Agentur, deren wirtschaftliche Stärke aus Vertrauen, Beratung und langfristigen Kundenbeziehungen entsteht.

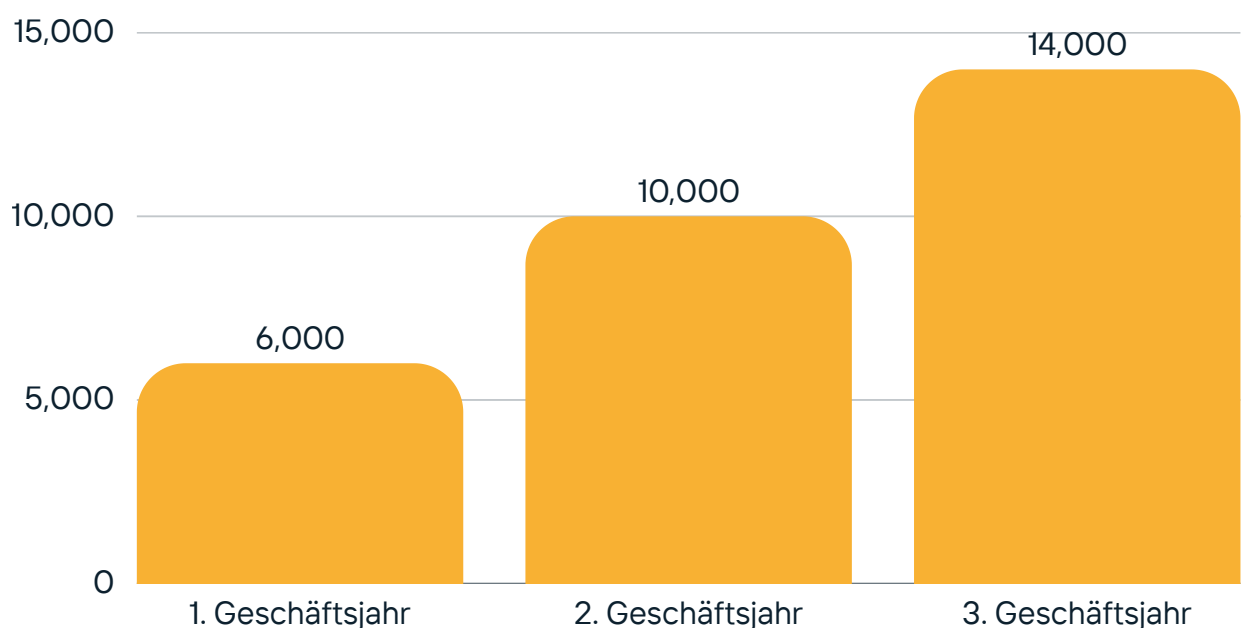
Der erste Abschluss ist wichtig. Entscheidend ist jedoch, was daraus wächst. Zufriedene Familien bleiben in der Betreuung, empfehlen Dich weiter und schaffen die Grundlage für einen stabilen Kundenbestand.

Als Lizenzpartner:in profitierst Du von einem Modell, das auf laufende Provisionen aus bestehenden Betreuungen ausgelegt ist. Jeder neue Kunde kann damit mehr sein als ein einzelner Erfolg. Er kann Teil eines wachsenden Bestands werden.

Wie schnell Du wächst, hängt von Deinem Einsatz ab. Du wirst nicht über Nacht reich, es geht vielmehr um Deinen fortlaufenden Einsatz. Wer aktiv verkauft, Beziehungen pflegt und Kund:innen verlässlich begleitet, schafft sich eine wirtschaftliche Perspektive mit Substanz.

So wird aus guter Beratung langfristiges Potenzial. Und aus jedem zufriedenen Kunden ein Baustein für Deine Agentur.

### Monatliche Umsätze unserer Vollzeit Lizenzpartner:innen



## Partnerschaft auf Augenhöhe

Klare Konditionen. Starker Rückhalt. Gemeinsamer Erfolg.

Wir sind stolz darauf, unsere Lizenzpartner:innen auf ihrem Weg in die Selbstständigkeit zu begleiten. Für uns bedeutet Partnerschaft nicht nur ein Vertrag. Es bedeutet, gemeinsam an einem Ziel zu arbeiten: erfolgreiche Agenturen aufzubauen, Familien gut zu begleiten und das Betreuungswelt-Netzwerk weiterzuentwickeln.

Deshalb setzen wir auf transparente Rahmenbedingungen, persönliche Ansprechpartner:innen und eine Zusammenarbeit, die auf Vertrauen, Klarheit und gegenseitiger Verantwortung basiert.

Als Lizenzpartner:in profitierst Du von einem bewährten System, fairen Konditionen und einer Zentrale, die Dich im Alltag unterstützt. Du bringst Deine Energie, Deine Persönlichkeit und Deinen Vertriebswillen ein. Wir bringen Marke, Know-how, Strukturen und Erfahrung.

So entsteht eine Geschäftspartnerschaft, die auf Augenhöhe funktioniert.

## Das bedeutet konkret

---

### Einmalige Eintrittsgebühr

4.990 € für Deinen Start mit Betreuungswelt.

### Monatliche Lizenzgebühr

299 € für die Nutzung des Systems, der Marke und der zentralen Unterstützung.

### Gebietsschutz

Ein klar definierter Rahmen für Deinen Marktaufbau.

### Wiederkehrende Bestandsprovision

Du profitierst nicht nur vom ersten Abschluss, sondern fortlaufend von laufenden Betreuungen.

### Taggenaue monatliche Abrechnung

Transparent, nachvollziehbar und klar strukturiert.

### Transparente Verträge

Klare Grundlagen für Dich, Deine Kund:innen und die Zusammenarbeit im Netzwerk.

# PASST BETREUUNGSWELT ZU DIR?

## Wenn Du Dich hier wiederer kennst, sollten wir sprechen.

Betreuungswelt passt zu Menschen, die selbstständig arbeiten möchten, aber nicht allein starten wollen. Zu Menschen, die gerne verkaufen, Verantwortung übernehmen und Freude daran haben, mit Familien ins Gespräch zu kommen.

Du musst nicht aus der Betreuung oder Pflege kommen. Wichtiger sind Empathie, Verbindlichkeit, Eigeninitiative und der Wille, Deine eigene Agentur aktiv aufzubauen. Erfolgreiche Lizenzpartner:innen hören zu, bleiben dran, investieren Zeit und denken unternehmerisch. Sie verstehen, dass Vertrauen nicht durch Druck entsteht, sondern durch gute Beratung, klare Kommunikation und echte Nähe zum Kunden.

Wenn Du eine Aufgabe suchst, die wirtschaftliche Perspektive mit Sinn verbindet, kann Betreuungswelt genau der richtige Weg für Dich sein.

## Der nächste Schritt: unsere Lizenzconsultants

Lerne Betreuungswelt persönlich kennen. In einem offenen Gespräch sprechen wir über Deine Ziele, Deine Ausgangssituation und darüber, wie Dein Start als Lizenzpartner:in aussehen könnte.



**Stephan Grommeck**  
+49 (0) 211 176077 261  
stephan.grommeck@betreuungswelt.de



**Matthias Maiwald**  
+49 (0) 211 176077 262  
start@betreuungswelt.de



**Dieter Meier**  
+49 (0) 211 176077 263  
d.meier@betreuungswelt.de



**Norbert Stolz**  
+49 (0) 211 176077 264  
n.stolz@betreuungswelt.de









Betreuungswelt GmbH  
Niederkasseler Lohweg 189-191  
40547 Düsseldorf

[www.betreuungswelt.de/lizenzpartner](http://www.betreuungswelt.de/lizenzpartner)

+49 (0) 211 176077 261  
[start@betreuungswelt.de](mailto:start@betreuungswelt.de)

Handelsregister: HRB 80102  
Registergericht: Amtsgericht Düsseldorf  
Vertreten durch: Max Heidelmann, Christian Kohlmayer

